

Informacja produktowa Segment: Testery usterek



Akcja: Wymień stary KTS na nowy

Jesteś użytkownikiem starszego typu KTS 500, 520, 525, 530, 540, 550, 570, 200, 340, 650, 670 oraz OTC 750?

Kup nowy moduł KTS 560 / KTS 590 – **teraz w niższej cenie!**

Korzyści dla warsztatu:

- ▶ Lepsze możliwości diagnozy i nowe funkcjonalności testerów KTS 560/590 (SGW Security Gateway, PassThru, DoIP, CAN FD i inne)
- ▶ Niższa cena – oszczędność nawet 1.800,- PLN / 3.600,- PLN
- ▶ Nie musisz oddawać starego urządzenia

Szanowni Państwo,

chcielibyśmy Państwa poinformować o nowej akcji promocyjnej, organizowanej przez Dział Wyposażenia Warsztatowego firmy Bosch. Akcja ta polega na promocyjnej sprzedaży testerów usterek typu moduł KTS 560 / 590 dla klientów posiadających starszego typu KTSa. Poniższa tabela pokazuje sugerowane ceny promocyjne oraz pokazuje oszczędności.

Nazwa / Nr katalogowy	Cena kat. w PLN netto	Ilość:	Sugerowana cena promocyjna w PLN netto
Moduł KTS 560 / 0 684 400 560	12.600,-	10.800,-
			Oszczędność: 1.800,- PLN netto
Moduł KTS 590 / 0 684 400 590	17.200,-	13.600,-
			Oszczędność: 3.600,- PLN netto

Dystrybutorzy od cen promocyjnych otrzymują swoje standardowe rabaty w segmencie KTS.

Zasady akcji:

1. Czas trwania akcji: **od 01.09.2020 do 31.03.2021**
2. Akcja skierowana jest dla klientów posiadających starszego typu KTS 500, 520, 525, 530, 540, 550, 570, 200, 340, 650, 670 oraz OTC 750.
3. Klient zgłasza się do Dystrybutora w celu złożenia zamówienia na wybrany typ modułu KTS i podaje, oprócz typu starego urządzenia, numer seryjny i numer klienta ESI.
4. Dystrybutor składa zamówienie w firmie Bosch, na którym oprócz danych klienta i jego urządzenia umieszcza swoje dane.

Korzyści dla klienta:

1. Klient otrzymuje w niższej cenie urządzenie najnowszej generacji, które posiada zwiększone możliwości diagnostyczne w stosunku do modeli starszego typu.
2. Klient pozostawia swój stary sprzęt

Korzyści dla Dystrybutora:

1. Dodatkowy obrót ze sprzedaży nowych urządzeń do dotychczasowych klientów - wysoka wartość sprzedaży.
2. Dystrybutor wyposaża swoich klientów w wysokiej klasy urządzenie firmy Bosch, które umożliwia przeprowadzanie napraw w sposób szybki i skuteczny. Fakt ten może wpływać na zwiększenie sprzedaży części przez warsztat posiadający tego typu urządzenie.

Na potrzeby akcji został przygotowany specjalny FORMULARZ ZAMÓWIENIOWY

Mamy nadzieję, że akcja ta przyczyni się do zwiększenia obrotów oraz zadowolenia Państwa klientów.

Okres trwania akcji:

01.09.2020 – 31.03.2021*

*) Ilość sztuk ograniczona. Akcja ważna do wyczerpania zapasów.

Z serdecznymi pozdrowieniami

Tomasz Nowak
Product Manager